

## Sales Manager für Photovoltaikanlagen

M/W/D



### Werde Möglichmacher der Energiewende – als Sales Manager:in bei uns!

#### Wir bieten unseren Mitarbeitern

ÜBERDURCHSCHNITTLICHE  
VERGÜTUNG

30 URLAUBSTAGE

BETRIEBLICHE  
KRANKENZUSATZ-  
VERSICHERUNG

MODERNE  
ARBEITSUMGEBUNG UND  
HOCHWERTIGES EQUIPMENT

WELLPASS SPORTANGEBOT

PLANBARE ARBEITSZEITEN  
MIT GLEITZEITMODELL

BETRIEBLICHE  
UNFALLSCHUTZVERSICHERUNG

KURZE ENTSCHEIDUNGSWEGE  
UND DIREKTE  
KOMMUNIKATION

EIN STARKES TEAM  
AUS PLANUNG, TECHNIK UND  
MONTAGE UNTERSTÜTZT DICH

UNBEFRISTETE  
FESTANSTELLUNG

ZUKUNFTSSICHERE  
BRANCHE MIT HOHEM  
WACHSTUMSPOTENZIAL

FAHRRADLEASING  
MIT JOBRAD

#### Unsere Grundwerte

HOHE EINSATZBEREITSCHAFT  
UND EIGENINITIATIVE

VERANTWORTUNGS-  
BEWUSSTES, ZUVERLÄSSIGES  
ARBEITEN

FREUDE AN SELBSTSTÄNDIGER  
ARBEIT UND  
TEAMZUSAMMENARBEIT

VERTRAUEN UND EHRlichkeit

LÖSUNGSORIENTIERTES  
HANDELN – AUCH IN  
STRESSIGEN SITUATIONEN

OFFENHEIT FÜR NEUE  
TECHNOLOGIEN UND  
WEITERENTWICKLUNGEN



#### Was uns wichtig ist

##### IHR PROFIL:

- ABGESCHLOSSENE KAUFMÄNNISCHE AUSBILDUNG ODER VERGLEICHBARE QUALIFIKATION
- ERFAHRUNG IM VERTRIEB IM BEREICH PHOTOVOLTAIK ODER BEREITSCHAFT ZUR EINARBEITUNG
- AUSGEPRÄGTE KOMMUNIKATIONS- UND VERHANDLUNGSFÄHIGKEITEN
- SELBSTSTÄNDIGE UND ERGEBNISORIENTIERTE ARBEITSWEISE
- GUTE DEUTSCHKENNTNISSE
- FÜHRERSCHEIN KLASSE B

##### IHRE AUFGABEN:

- AKTIVE NEUKUNDENAQUISE UND BETREUUNG DES BESTEHENDEN KUNDENSTAMMS
- BERATUNG UND VERKAUF VON PHOTOVOLTAIK-PRODUKTEN UND -LÖSUNGEN
- ERSTELLUNG VON ANGEBOTEN UND VERTRÄGEN SOWIE VERHANDLUNGSFÜHRUNG
- PROAKTIVE VERTRIEBSAKTIVITÄT

##### PERSPEKTIVEN & ENTWICKLUNG:

- UNTERSTÜTZUNG BEI WEITERBILDUNGEN, SCHULUNGEN
- OPTIONALER EINSTIG IN DEN VERTRIEB SCHWEIZ

